



Wir suchen Dich zum nächst möglichen Zeitpunkt als

Technical Sales Consultant Automotive (w/m/d)

Über uns

Wir, die imat gmbh, sind ein innovativer, unabhängiger Entwicklungs- und Engineeringdienstleister. Für uns stehen die Produkte und Bauteile von Fahrzeuginnenräumen im Fokus. Wir validieren, testen und analysieren die Funktion, die Optik, die Haptik, den Sound und den Geruch für die Visionen der Zukunft. Neben unserem Hauptsitz in Mönchengladbach haben wir weitere Niederlassungen in Deutschland, China, den USA, Südafrika und Mexico.

Als **Technical Sales Consultant (w/m/d)** am Standort **Stuttgart** bist Du Teil unseres Vertriebsteams in Mönchengladbach und bildest gemeinsam mit Deinen Kolleginnen und Kollegen die Schnittstelle zwischen dem Kunden und den Fachabteilungen bei imat. Du repräsentierst unser Unternehmen auf Kundenseite, nimmst Anfragen entgegen, erstellst und verhandelst Angebote und besprichst die Ergebnisse der Beauftragungen mit unseren Kunden.

Du arbeitest vor Ort in der Nähe der Konzernzentrale unseres Kunden, einem Premium-Automobilhersteller und bist hier erster Ansprechpartner. Du betreust das Kundenprojekt Datenmanagement und verantwortest die Ansteuerung des Projektteams. Als kompetente/r Ansprechpartner/in bildest Du die Schnittstelle zwischen Lieferanten, dem OEM und unseren Fachabteilungen.

Das beinhaltet:

- Die Betreuung und Beratung von Kunden und Nachverfolgung von Angeboten im persönlichen und telefonischen Kontakt mit dem Ziel der Auftragsgenerierung
- Regelmäßigen fachlicher Austausch mit OEM & Zulieferern sowie die Identifizierung zukünftiger Geschäftschancen
- Projektmanagement an der Schnittstelle OEM/ Zulieferer
- Die Prüfung der Umsetzbarkeit von Kundenanforderungen in Abstimmung mit den internen Fachabteilungen
- Die Leitung und Abwicklung von Projekten an der Schnittstelle zu unseren Kunden und internen Abteilungen
- Die Erstellung und Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen
- Die Sicherstellung der Erreichung von Projektzielen in Bezug auf Kosten, Termine und Qualität

Das bringen Sie mit:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium mit technischer oder naturwissenschaftlicher Ausrichtung oder eine abgeschlossene Ausbildung zum Chemielaboranten, Textillaboranten, Werkstoffprüfer
- Vertriebsaffinität und Verhandlungsgeschick, Spaß am Kundenkontakt, sowie ein parkettsicheres, sympathisches Auftreten
- Kommunikationsstärke und Erfahrung als Organisator, Problemlöser und Moderator
- Eine positive Denkweise mit einer hohen Ziel- und Ergebnisorientierung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, sowie fehlerfreies Deutsch in Wort und Schrift

Was wir bieten?

- Aktive Mitarbeit an spannenden Automobilprojekten der Zukunft mit einem hohen Grad an Selbstverantwortung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- 30 Tage Urlaub und eine Ausgleichsregelung für Mehrarbeit

Hast Du Lust auf eine neue Herausforderung? Dann sollten wir uns kennenlernen.

Starte mit uns durch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Bewirb dich unter karriere@imat-ue.de